## **ANMELDUNG** UND **INFORMATION**

## **ARBFITSKRFIS DIGITALES MARKETING**



#### DER NEUE BILDUNGSFINDER

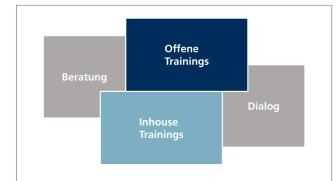
Unter Eingabe der Angebotsnummer **SVA005909** erhalten Sie weitere Informationen zu diesem Bildungsangebot unter www.ebz-training.de. Der neue EBZ Bildungsfinder ermöglicht Ihnen eine zielgerichtete Suche nach:

THEMEN

VERANSTALTUNGSARTEN

ORTEN

- ZEITRÄUMEN
- BRANCHEN



Die EBZ Akademie steht für Kompetenz bei der Weiterbildung und Personalentwicklung in der Immobilienwirtschaft – Lassen Sie sich überzeugen!

#### **ANMELDEPROZESS**

Unter Eingabe der Angebotsnummer zu diesem Bildungsangebot auf www.ebz-training.de, können Sie sich auf der dazugehörigen Produktseite ganz unkompliziert anmelden.

#### **ANGEBOTSNUMMER**

SVA005909

#### **ANMELDUNG & ANSPRECHPARTNER**

**Christian Kesselring** 

T: + 49 234 94 47 - 608 F: + 49 234 94 47 - 599 E-Mail: akademie@e-b-z.de

#### DATUM

Beginn: Donnerstag, 23.09.2021 Ende: Freitag, 24.09.2021

#### **KOSTEN**

620,00 € inkl. Catering und Veranstaltungsunterlagen

#### **ORT**

EBZ - Europäisches Bildungszentrum der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft Springorumallee 20 · 44795 Bochum

#### ÜBERNACHTUNGSMÖGLICHKEIT

Einzelzimmer: 96,00 € inkl. Frühstück

Möglichkeit pro Nacht im Mercure Hotel Bochum City Massenbergstrasse 19-21 · 44787 Bochum

Bis zum 22.08.2021 können Sie Zimmer unter dem Stichwort "EBZ" unter der Telefonnummer 0234-969-1221 oder per E-Mail unter reservierung.bochum@eventhotels.com abrufen. Danach besteht ein Anspruch nur nach Verfügbarkeit.

Bitte beachten Sie: Veranstaltungsort (EBZ) und Übernachtungsmöglichkeit (Mercure Hotel Bochum City) sind etwa 4 km voneinander entfernt.

## **ARBFITSKRFIS DIGITALES MARKETING**



#### **SCHWERPUNKTTHEMEN:**

Marketingplan, Urheberrecht, Prozesse, Kundenorientiertes Formulieren

Folgen Sie uns gerne auf: (in)

# ARBEITSKREIS **DIGITALES MARKETING**

Unsere Welt wird nicht nur durch Corona immer digitaler. Das betrifft auch die Vermarktung von Wohnungen und die Kommunikation mit Mietern und Mietinteressenten. Der erste Tag des Arbeitskreises beschäftigt sich u.a. mit Persönlichkeitsund Urheberrechten auf der Homepage von Unternehmen, in Mieterzeitungen und in sozialen Medien. Die Vorgehensweise zur Erstellung eines Marketingplans und die Möglichkeiten zur Prozessoptimierung durch digitale Anwendungen sind weitere Themen des ersten Tages.

Der zweite Tag widmet sich dem kundenorientierten Formulieren bei Anschreiben von Mietern und Mietinteressenten.

Abgerundet wird der erste Tag durch eine Abendveranstaltung. Hier bietet sich die Möglichkeit zum Erfahrungsaustausch und zum Netzwerken. Neben dem Austausch und der Geselligkeit hat Ihre Gesundheit höchste Priorität für uns. Beispielsweise umfasst der Veranstaltungsraum mehr als 400 m², so dass ausreichend Abstand eingehalten werden kann.

### **ZIELGRUPPE**

- Geschäftsführer/ Vorstände
- Leiter Marketing/Öffentlichkeitsarbeit
- Mitarbeiter aus dem Bereich Marketing/PR

#### **MODERATION**

**Christian Kesselring** stellv. Leiter, EBZ-Akademie, Bochum

## **PROGRAMM**

DONNERS	<b>TAG</b> 23. SEPTEMBER 2021	FREITAG	<b>24.</b> SEPTEMBER <b>2021</b>
10:00 Uhr 10:15 Uhr	<ul> <li>(Mieter-)Kommunikation in der digitalen Welt – Herausforderungen und Chancen für die Wohnungswirtschaft</li> <li>Homepage, Facebook, Instagram und Co. – neue Spielregeln in der digitalen Welt</li> </ul>	09:00 Uhr	"Zur Klärung des von Ihnen geäußerten Sachverhaltes" – Kundenorientiert Formulieren  • Abmahnungen formulieren  • Mietschuldner anschreiben  • Mieterhöhungen kommunizieren  • Schreiben bei Schimmel  Robert Montau, Trainer und Berater, EBZ Akademie, Bochum
	<ul> <li>Urheber- und Persönlichkeitsrecht: Was dürfen Werbung und Kommunikation?</li> </ul>	10:00 Uhr	Kaffeepause
	Marcus M. Hotze, Fachanwalt für Urheber- und Medienrecht HEUSSEN Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Berlin	10:15 Uhr	Workshop: Schreiben aus der Praxis überarbeiten
12:30 Uhr	Mittagspause		<ul> <li>Schreiben aus der Praxis analysieren</li> <li>Best Practice – Schreiben neu gestalten</li> </ul>
13:30 Uhr	<ul><li>Marketingplan 2022</li><li>Erstellung von Wettbewerbsanalyse und</li></ul>		Robert Montau, Trainer und Berater, EBZ Akademie, Bochum
	<ul><li>Schlussfolgerungen</li><li>Marketingplan als Grundlage für Mietenkonzepte und strategische</li></ul>	12:45 Uhr	Zusammenfassung der Veranstaltung und Ausblick
	Mietoptimierung  Kathleen Parma, Inhaberin, Networks PR, Onlinemarketing für die Immobilienwirtschaft, Dresden	13:00 Uhr	Ende der Veranstaltung mit abschließendem Mittagsimbiss
15:30 Uhr	Kaffeepause		
15:45 Uhr	<ul> <li>Prozessoptimierung durch digitale</li> <li>Anwendungen</li> <li>Terminvereinbarung Online</li> <li>Digitale Live-Besichtigung</li> </ul>		
	Siegfried Gallitschke, Leipziger Wohnungs- und Baugesellschaft mbH		
16:45 Uhr	Ende des ersten Tages		
17:30 Uhr	Abendessen und Erfahrungsaustausch		

www.ebz-training.de www.ebz-training.de www.ebz-training.de